



## Édito

### 2014... A nous de la construire !

Pour commencer cette nouvelle année, le Club d'Affaires Atlantique et moi-même sommes heureux de vous présenter tous nos vœux de santé, d'amour, de sérénité et de prospérité.

Ah ! Voilà déjà le mot qui va conditionner ces douze prochains mois.

Cette prospérité sera-t-elle au rendez-vous ? Je crains qu'il existe un gouffre entre nos vœux, aussi sincères qu'ils puissent l'être et la réalité économique et politique !

**L'enthousiasme ou la volonté** de chacun d'entre nous ne doit pas nous rendre pour autant crédules ! Restons lucides ; les indicateurs économiques sont mauvais, la volonté des pouvoirs publics se résume au pacte de confiance ! Autant dire que la responsabilité des prochains résultats ne dépend que des chefs d'entreprises ! Voilà un programme qui consiste à reporter sa responsabilité sur celles des autres : nous ! Illustration parfaite d'un aveu d'impuissance, enfin ... sur ce sujet !

Il ne reste donc que peu d'appuis, aux entreprises en dehors des

siennes ; **savoir-faire, qualité de service, innovation, délais, respect du client et des salariés !**

Il y a cependant une force extérieure sur laquelle l'entreprise peut étayer sa stratégie ; **le Territoire !**

En tout cas pour ce qui est du notre ! concernant notre Croissance démographique, qualité des enseignements, diversification des industries, programme d'investissement important ; autant d'atouts qui accompagnent nos entreprises !

Derrière, il y a des hommes, qui mettent au service de la communauté leur enthousiasme, leur dynamisme, leur conviction et leur temps ! Sans

eux notre région, notre Département et notre territoire de proximité ne seraient pas ce qu'ils sont !

Cette réalité immédiate est également prometteuse grâce à l'implication de chacun d'entre vous au sein du Club. Notre pérennité passera avant tout par la contribution de chaque adhérent

**Œuvrer au développement de nos réseaux**, au travers du Club, facilitera la croissance personnelle et celle, bien évidemment, du Territoire.

Le Club puise son énergie dans chacun de nous !

Au cours des prochains mois le Club vous sollicitera dans le cadre des événements que nous organiserons. Par avance, je vous remercie pour le temps que vous consacrerez au service du Club.

Pour terminer, je tiens à exprimer ma satisfaction quant au nombre croissant de nouveaux adhérents, merci à tous ceux qui contribueront à faciliter leur intégration. La qualité d'accueil que vous leur réserverez lors de nos prochaines rencontres participera au rayonnement du Club.

Conjuguons nos énergies pour réussir l'avenir, renforçons nos synergies pour **consolider notre Territoire !**

**Bonne année à tous !**



**Stéphane SUZINEAU**  
Président

## Sommaire :

**Page 1 « ça nous est arrivé »**  
Édito du président  
Visite du DRIVE leclerc

**Page 2 « ça c'est la vie du club »**  
La Défense et les rencontres inter clubs Les présidents de commissions Le conseil d'administration 2014

**Page 3 « ça s'est eux »**  
Les nouveaux arrivés

**Page 4 « zoom adhérent »**  
ED'ESTUAIRE  
ORTEC ENVIRONNEMENT  
Le temps partiel, la tva  
Indices économiques



Retrouvez le Club Affaires Atlantique sur  
[www.clubaffaires44.com](http://www.clubaffaires44.com)



## « Ça nous est arrivé »

### Visite du Drive LECLERC SODIJOUR - Le 23 Janvier 2014

Un grand merci à Mrs CHAUVIN et BRIAND, de la Société Sodijour qui nous ont accueilli sur le site du LECLERC DRIVE à l'Immaculée. Rappelons que le principe du Drive est de faire ses courses à distance et de venir chercher sur place sa commande.

Beaucoup d'entre nous ont découvert une organisation exemplaire qui se cache derrière ce bâtiment moderne avec le choix fait par ses Responsables d'un investissement important sur un système d'automatisation qui est le premier du genre en France.

Quelques chiffres : un bâtiment de 3000m<sup>2</sup> avec des puits de lumière nouvelle génération et un mur solaire permettant de garder une température à 18C. Un système d'automatisation

entièrement maison qui a été établi à partir d'un cahier des charges très précis et permet d'alimenter des racks sur une hauteur de 8M et de gérer 12 commandes en même temps pour un panier moyen de 13 articles.

Dans les entrailles du magasin sont stockées 3 800 références qui correspondent à 7 000 articles.

Pour faire fonctionner cet outil, 25 personnes qui travaillent entre 5H30 et 20 H avec des rotations de poste car les cadences sont exigeantes; les commandes des clients sont passées sur internet et sont livrables dans un délai de 2 H.

Après un an d'activité, le bilan est plutôt bon, avec un CA de 10 M € au

31/01/2014 supérieur aux prévisions et des perspectives favorables car de plus en plus de consommateurs apprécient ce service.

Le dynamisme nazairien, c'est aussi la décision d'acteurs locaux de la grande distribution qui prennent le risque de miser sur un système industriel novateur, quitte à être jalouxés ou critiqués par les concurrents.

Encore merci à nos hôtes, avec qui nous avons prolongé ce moment de découverte autour d'un verre dans les locaux administratifs du magasin.

Alors, nous qui courons souvent après le temps, on va au Drive ou on continue à pousser le caddie ?



Échanges avec Jean François Gendron, président de la Cci Nantes St-Nazaire à l'Occasion des Rencontres Interclubs

**Faire partie d'un club de chef d'entreprises c'est bien mais cela ne suffit pas toujours. Il faut pouvoir se confronter aux expériences d'autres clubs**

### Les Présidents de Commission

Anthony PEREZ (1) : Commission «Matinale», il sera assisté notamment de Jean-Luc DALLERAC

Alice BEUCHET (2) : Commission «Communication»

Lydie BIZOLON (3) : Commission «Nouvelles entrées et visites d'entreprises»

Thierry de LORGERIL(4) : Commission «Osons le développement et soirée grands projets»

Yann MORICE(5) : Commission «Soirée de fin d'année, journée rencontre et déjeuners table ouverte».

Guillaume LECHELARD (6) : Rapporteur du groupe de travail C3E



A. PEREZ (1)



A. BEUCHET (2)



L. BIZOLON(3)



T. de LORGERIL(4)



Y. MORICE(5)



G. LECHELARD (6)

## « Ca c'est la vie du club »

### Rencontres Interclubs, le Club Affaires Atlantique y était...

Faire partie d'un club de chefs d'entreprises c'est bien mais cela ne suffit pas toujours. Il faut pouvoir se confronter aux expériences d'autres clubs et d'autres réseaux. C'est ce que Le Club Affaires Atlantique a fait en participant le 20 novembre dernier dans le cadre du Salon des Entrepreneurs.

Basé à la Cité des Congrès de Nantes, le Salon a accueilli 500 participants. La présence du Club était assurée par un stand sur l'espace exposition et la venue de quelques membres. L'éloignement explique sûrement le nombre restreint de chefs d'entreprises de St Nazaire comparé aux rencontres de l'année dernière.



La première partie était consacrée aux membres des réseaux d'entreprise.

Le témoignage de 4 présidents d'associations parlant des outils et pratiques qu'ils ont mis en place a été très suivi.

La deuxième partie, plus interactive, consistait en un Flash Business Meeting ouvert aux adhérents des réseaux. Sur le modèle des apéro-business organisés par notre club, c'était l'opportuni-

té de prendre de nouveaux contacts. Force est de constater que ce genre d'opération ne s'improvise pas et que nous pouvons être fier de notre organisation. Ainsi, j'ai pu avoir trois commerciaux d'une même société ... de suite !!!! Si vous voulez investir dans les poêles à bois, j'ai ce qu'il faut.

Pendant ce temps, les Présidents ont pu échanger avec le Président de la CCI pendant une heure.

### Quand la grande muette se met à parler.



"A vos rang. Fixe!" Heureusement ce n'est pas comme cela qu'a commencé le 12 décembre dernier une **de nos soirée à thème dont le titre était "Nos entreprises, le Business et les Armées"**.

Quelles opportunités d'emplois et de marchés la Défense peut-elle apporter aux entreprises de notre territoire ? Une soirée à destination des entreprises, les Relations économiques avec les Marchés d'État, les compétences disponibles et utiles pour mon entreprise

Les différents intervenants Christian SIGUIÉ, CRED et Président de l'association Balkans CODEV, CC Jean-François MORGANT-JAFFEUX, expert en Coopération Civilo-Militaire.

CDT (R) Patrick BARNAS, Correspondant Régional Entre-

prises-Défense Pays de la Loire et Chargé de Mission RH auprès du groupe PARTNAIRE - Solutions Entreprises

Capitaine RUTAULT, chef de



l'Antenne Défense Mobilité (ADM) de Nantes

Le drone et son utilisation représente le futur sur les théâtres d'opération.

Les participants ont pu assister à une démonstration de drone(s) civil(s) mis à disposition par la société PILGRIM (réalisation de prises de vue aérienne). (exemple : <http://www.youtube.com/watch?v=uraKVPjncsc>)

Le témoignage d'une entreprise travaillant avec l'Armée nous a permis de retrouver un ancien membre du CAA : Christian BOURNEIX, PDG des laboratoires AFFYLIANCE. En effet, Christian a été le représentant pendant de longues années de La Mondiale au Club.

La soirée a été un vrai succès notamment au niveau du nombre de participants qui a dépassé la centaine. Il faut bien se rendre compte que c'est le résultat d'un gros travail de fond de la part de ceux en charge de l'organisation.

"Rompez les rangs!"

Avec le soutien de : CCI NANTES ST-NAZAIRE

N° 15 - Janvier-Février 2014

**Stéphane TATTEVIN - SAMAT OUEST**

Transport et logistique de matières sensibles et de produits dangereux (hydrocarbures, gaz et produits chimiques).



**Sébastien CANILLAS-DWBH Participation**

Investissements et prises de participations



**Nicolas CHASSEPIED- STAFF ATLANTIC**

Réseau d'experts (portage salarial de consultants et formateurs indépendants)



**Denis RAGUIN- ORTEC ENVIRONNEMENT**

Maintenance de l'environnement, nettoyage pompage industriel, assainissement, hygiène, collecte de déchets, dépollution,



**Yohann EVENO- CEPIM**

Organisme de Formation professionnelle CEPIM est une entreprise proposant des études et des formations dans le domaine de la sécurité au travail (Sauvetage Secours du travail, CACES®, Habilitations électriques, Gestes et Postures, Incendie ...).



**Yves MIGNOT- Iroise Management**

Conseil en management, gestion et négociation des Assurances. Audit des risques.



**Cécile MENORET THORRE- PARTNAIRE ATLANTIQUE**

Agence d'emploi et recrutement cdi cdd



**Gauthier de Nanteuil- PARAMEDIC OUEST**

Vente et location de matériel médical, appareils de transfert, matériel de diagnostic, consommables.



**Bertrand TREHU- SERALUPLAST**

Menuiserie aluminium - serrurerie-métallerie - Vitrierie- garde corps - baies vitrées portes -volet -stores-escalier-pare vue- Reproduction de clés - Dépannage 6/7



**Benoît COUTOUPLY- CIGEO**

Conseils en systèmes et logiciels informatiques. Implanté à Orvault et bien-tôt à St Nazaire. Nous intervenons actuellement sur toute la Loire Atlantique.



**Véronique LE MINTEC SARL - PSM PRESTATION SERVICE MECANIQUE**

Maintenance industrielle. Activité de montage et assemblage mécanique, pneumatiques, électrique et hydraulique. Travail sur véhicule industriel anti-incendie, militaire, outillage aéronautique, armoires et coffrets électriques, faisceaux.



**Pascal KLEIN-SAS PROTECFLAM**

Protection temporaire ignifugée et ignifugation des matériaux



**Marie ROBINEAU- SIMON ASSOCIES Sté d'avocats**

Particulièrement reconnu dans le domaine du droit de la franchise mais également dans le domaine des entreprises en difficulté.



**Jean-François FAROUAULT- ED'ESTUAIRE COMMUNICATION**

Communication spécialisée des établissements sanitaires et médico sociaux



Production d'Ouvrage Multi Média



**Christine CHATAL- CHATAL-GESTION**

Mécanique de Précision



*Nous leur souhaitons la bienvenue*

## L'agence Ed'stuaire Farouault a deux activités bien distinctes :

**La communication des établissements sanitaires et médico sociaux**, c'est à dire tout ce qui concerne la communication du soignant au patient dans les cliniques, hôpitaux et maisons de retraite. Notre zone d'activité dans ce secteur se situe sur la moitié ouest de la France de Maubeuge à Bayonne. Nous travaillons pour environ 200 établissements sur des réalisations sur papier, audio ou vidéo. Notre société se situe dans le tiers de tête français dans cette spécialité.

**La Production d'Ouvrage Multimédia, POM**, issue de notre première activité. Nous avons décidé d'appliquer un savoir-faire éprouvé au monde de l'industrie et des services en proposant des réalisations multimédias. Nous avons développé trois types de réalisation :

-le POM formation, véritable outil interactif vous permettant de former

à une tâche ou un poste de travail votre personnel, il est constitué d'une vidéo s'articulant autour d'un sommaire interactif.

-le POM technique, c'est une documentation technique ou un mode d'emploi interactif avec vidéo, audio et animation, il remplace la documentation papier. Pour exemple, nous venons de réaliser pour THALES la documentation technique du système informatique de l'Airbus A350.

-le POM news, communiquer sous la forme d'interview ou de reportage avec ses clients ou ses prospects, voilà le but de ce support simple, peu coûteux et dynamique.

Une démonstration "POM multimédia" vaut mieux que toutes explications, n'hésitez pas à nous contacter

02 40 00 98 98. FF FAROUAULT

jf-faro@edstuaire.fr



## Le groupe indépendant Ortec est spécialisé dans les services à l'industrie, l'énergie et l'environnement.

Présent en France, en Europe et en Afrique, le Groupe Ortec développe, depuis plus de 30 ans, des activités de services à forte valeur ajoutée.

Avec une gamme de compétences, de métiers et de services de proximité uniques dans leur diversité, le groupe Ortec est le partenaire privilégié des industriels, des collectivités locales et des gestionnaires de biens immobiliers.

Ortec Environnement Ouest peut intervenir rapidement et efficacement grâce à ses implantations à Nantes et Saint-Nazaire.

Les compétences sont variées avec le nettoyage de maintenance industriel, la gestion et le traitement des déchets dangereux, le curage des réseaux d'assainissement et la maintenance immobilière.

Mais le secteur Ouest d'Ortec Environnement ne se contente pas d'interventions classiques.

Il innove aussi, grâce notamment au procédé de nettoyage industriel par cryogénie.

La technique permet de décaper efficacement toutes sortes de

surfaces par projection (via un système d'air comprimé) de pellets de glace carbonique. Ces derniers sont propulsés avec un pistolet de nettoyage à une vitesse supersonique (60 à 280 m/s) sur la surface à traiter. La température extrême des pellets (-78,2 °C) crée un choc thermique entre la matière à nettoyer et le support sur lequel elle se trouve. Lors de l'impact, la glace carbonique se transforme en gaz, et développe son volume dans un rapport de 1 à 700. Les résidus tombent alors sur le sol.

Récemment, les équipes d'OE Ouest ont pu faire appel à cette méthode lors du décapage des rails plastiques des télébacs (chariots acheminant les bagages voyageurs) de l'aéroport de Nantes pour en retirer les dépôts de graisse.

Un procédé écologique et efficace qui gagne à être connu.

ORTEC ENVIRONNEMENT NANTES

02.40.58.22.02

ORTEC ENVIRONNEMENT

SAINT NAZAIRE

02.40.22.00.20



## « Ça nous intéresse »

### Hausse des taux de TVA : quelles conséquences pour les entreprises ?

Depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2014, le taux normal de TVA appliqué à la majorité des biens et prestations de services, est passé de 19,6 % à 20%. Le taux intermédiaire a quant à lui, augmenté de 3 points passant ainsi de 7% à 10%. Quant au taux réduit, il reste fixé à 5,5%.

Ce changement de taux de TVA s'applique aux transactions dont le fait générateur est intervenu à compter de janvier 2014.

L'enjeu pour l'entreprise est, dès lors, de faire un choix stratégique entre l'augmentation du prix consommateur ou la réduction de ses marges.

### Temps partiel : ce qui a et va changer en 2014

Durée hebdomadaire minimale fixée à 24 heures

La loi n° 2013-504 du 14 juin 2013 sur

la sécurisation de l'emploi a instauré une durée minimale hebdomadaire de 24 heures pour tout contrat à temps partiel conclu à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2014.

Des dérogations sont toutefois prévues, dans les cas suivants :

lorsqu'une Convention collective autorise que le temps partiel soit inférieur à 24h par semaine ;  
lorsque le salarié souhaite travailler moins de 24h pour faire face à des contraintes personnelles ou pour cumuler plusieurs activités. *Il devra, dans ce cas, faire une demande écrite et motivée.*

pour les étudiants de moins de 26 ans ;  
lorsque l'employeur est une entreprise de travail temporaire, une association intermédiaire ou un particulier.

Concernant les contrats de travail à temps partiel en cours, les entreprises ont jusqu'au 1<sup>er</sup> janvier 2016 pour appliquer la durée plancher et régulariser la situation.

### Majoration de salaire pour heures complémentaires

Avant le 1<sup>er</sup> janvier 2014, les heures

complémentaires qui n'excédaient pas 1/10<sup>ème</sup> de la durée de travail prévue au contrat n'ouvraient droit à aucune majoration de salaire.

Désormais, chaque heure complémentaire donne lieu à une majoration de salaire de 10% pour les heures qui n'excèdent pas 1/10<sup>ème</sup> de la durée de travail prévue au contrat. Au-delà, la majoration est de 25%, sauf dispositions conventionnelles dérogatoires.



**N.B. :** Le projet de loi sur la formation professionnelle prévoit de suspendre l'application de ces dispositions du 22 janvier au 31 juin 2014.

Ce projet sera débattu devant l'Assemblée nationale en vue d'une adoption fin février (avec effet rétroactif au 22 janvier !...).

**Affaire à suivre donc !**

N° 15 - Janvier-Février 2014

### INDICES à jour au 1er Janvier 2014

Taux intérêt légal	2010	2011	2012	2013
	0,65%	0,38%	0,71%	0,04%
Indice référence loyer (IRL)	1er T	2ème T	3ème T	4ème T
2012	122,37	122,96	123,55	123,97
2013	124,25	124,44	124,66	124,83
Indice coût construction (ICC)	1er T	2ème T	3ème T	4ème T
2012	1617	1666	1648	1639
2013	1646	1637	1633	
Plafond sécurité sociale	an	Trim.	mois	jour
2013	37 032 €	9 258 €	3 086 €	170 €
2012	36 372 €	9 093 €	3 031 €	167 €
SMIC (brut)	horaire		basé/151,67 H	
au 1er janvier 2013	9,43 €		1 430,22 €	